

Jr. Accountmanager Midden Nederland

- Regio groot Utrecht en groot Nijmegen
- Bruto maandsalaris tussen € 2.500,- / € 4.000,- afhankelijk van ervaring
- 40 uur per week

Ben jij klaar voor je vervolgstap naar 'n professionele Salesbaan?

Als je nu actief bent als Binnendienst Salesmedewerker en je wil jezelf verder ontwikkelen tot een professionele Accountmanager? Bekijk dan deze geweldige kans!

Je hebt al enige ervaring opgedaan hebt met telefonisch contact maken en in gesprek te gaan over business kansen bij prospects. Je bent klaar voor een vervolgstap bij een snelgroeiend bedrijf in een professionele B2B markt en je daar verder te ontwikkelen. Bij hun interne en externe opleiding wordt je in ca. 3 maanden opgeleid met o.a. tele-sales trainingen tot Accountmanager. Na de afronding krijg een leasesauto, een eigen werkgebied en werk je vanuit huis of vanuit een van de regio kantoren. Je bent dan regelmatig onderweg om potentiële klanten te spreken. Gesprekken voeren en afspraken nakomen is waar jij energie van krijgt. Nieuwe mensen ontmoeten en bouwen aan je eigen netwerk. Daar ligt jouw kracht.

Tijdens je gesprekken bij MKB+ bedrijven vertel je met enthousiasme over de hard- en software oplossingen. Jij begeleidt het hele proces van begin tot eind. Je bent leading vanaf het allereerste telefoontje, tot je samen met de klant aan tafel zit om de deal te sluiten. Je krijgt volop ruimte en vrijheid om je eigen succes te bouwen. Daarbij is er voldoende ruimte om te leren, te groeien qua kennis en jezelf persoonlijk verder te ontwikkelen.

Wat neem je als Sales Hunter mee?

- Aantoonbare Sales ervaring in binnen of buitendienst
- Bent sociaal ingesteld, en maakt makkelijk contact
- Werk graag doel- en klantgericht in de B2B markt
- Je voelt je thuis in gesprekken op elk niveau van de DMU
- Bent woonachtig in de genoemde regio

Wat staat er tegenover?

- Je krijgt gedurende ca. 3 maanden een gedegen opleiding
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden én een prima bonusregeling
- Werken vanaf huis of een van hun kantoren
- Als Accountmanager krijg je een Leaseauto, laptop en telefoon van de zaak
- 26 Vakantiedagen, pensioenregeling, ontwikkelingsbijdrage e.d.
- Training voor professionele groei en persoonlijke ontwikkeling
- Gratis gebruik van de gym, vrijmibo en diverse incentives

Heb je interesse en wil je meer weten over deze functie en onze opdrachtgever?

Neem contact op met Wim Wijnker via 06 51 187448 of mail wim@recruitment4sales.nl