



## **Key Accountmanager Midden NL**

Salarisrange 4,9K / 6K per maand + Bonus ca. 15K per jaar

### **Functieomschrijving**

Voor onze opdrachtgever, een jonge, ambitieuze en snelgroeiende organisatie actief in Document Management hard- en software zoeken wij een Key Accountmanager die verantwoordelijk wordt voor het beheren en uitbouwen van de grootste en meest waardevolle Accounts. In deze functie ga je hun klantenportefeuille in Midden Nederland vergroten. Naast het onderhouden van bestaande klanten zal jouw focus met name liggen op het binnenhalen van nieuwe Key-trajecten bij de grotere bedrijven. Je werkt hierbij samen met afdelingen zoals Solutions, Services, Sales Support en Contracting om de beste dienstverlening te verlenen.

Onze opdrachtgever gaat voor een hoge klanttevredenheid en langdurende zakelijke samenwerkingen. Met jouw "no nonsense" mentaliteit geef jij gewoon een goed advies zonder kleine lettertjes of addertjes onder het gras.

### **Jouw profiel**

Jij denkt vanuit het perspectief van klanten en prospects, en hebt contacten op verschillende DMU niveaus. Met jouw inlevingsvermogen, kennis van de markt en werkwijze win je het vertrouwen van jouw gesprekpartners. Als je jezelf hierin herkent dan pas je goed binnen deze ambitieuze en enthousiaste organisatie!

### **Wat neem je, naast je persoonlijkheid, mee**

- HBO werk- en denkniveau met aantoonbare Sales ervaring in de buitendienst
- Je bent een echte netwerker, maakt makkelijk contact
- Een analytisch en creatief denkvermogen
- Strategische onderhandelingsvaardigheid
- Een energieke, analytische en doelgerichte werkhouding
- Kennis van bedrijfsprocessen en Document Management is een pré
- Je voelt je thuis in gesprekken op elk niveau
- Bent woonachtig in de regio

### **Wat staat er tegenover:**

- Competitief basissalaris en een aantrekkelijke bonusregeling
- 40-Uurige werkweek, remote werken
- Leaseauto, laptop en telefoon van de zaak
- 27 Vakantiedagen, prima pensioenregeling
- Training en opleiding voor professionele groei en persoonlijke ontwikkeling
- Gratis gebruik van gym
- Vrijmibo en diverse incentives
- Een echt leuke baan bij een hechte club van professionals

*Heb je interesse en wil je meer weten?*

*Neem contact op met Wim Wijnker | 06 51 187448 of [wim@recruitment4sales.nl](mailto:wim@recruitment4sales.nl)*