

Business Development Manager DACH

- Salaris per jaar: op basis van 100% OTE ca. 90 / 100K
- Kantoor locatie: regio Den Bosch
- Werklocatie: Duitsland, Oostenrijk en Zwitserland

Als Business Development Manager DACH verken je en ga je op zoek naar nieuwe markten en toepassingen voor de producten van onze opdrachtgever in Duitsland, Oostenrijk en Zwitserland.

Jij gaat ervoor zorgen dat de verkoop van hun zowel bij bestaande (40%) als nieuwe klanten (60%) toeneemt. Daarnaast ontwikkel en beheer je ook het portfolio van bestaande accounts en relaties met softwarebedrijven, en zoek je naar nieuwe distributiepartners.

Jij wordt het aanspreekpunt van dit bedrijf in Duitsland, Oostenrijk en Zwitserland, waarbij alle aspecten van het verkoopproces voorbij zullen komen. Jij hebt de ambitie en drive om ernaar te streven alle KPI's te behalen. Uiteraard het verhogen van de omzet, en het aansluiten van meer nieuwe partners en klanten.

Cultuur

Bij dit bedrijf staan vrijheid en zelfstandig werken centraal. Micromanagement bestaat daar niet! Er heerst een sociale, open en vrije manier van werken, waarin juist jouw eigen wordt gewaardeerd. Zij waarderen directe en transparante communicatie waarbij je .

Ontwikkeling

Er staat je een uitgebreid inwerkprogramma te wachten. Je krijgt de gelegenheid om de gehele organisatie te leren kennen, waarbij een mentor en diverse trainingsprogramma's aanwezig zijn om jouw vaardigheden te versterken en jezelf verder te ontwikkelen.

Ambitie

Onze opdrachtgever ontwikkelt en produceert hoogwaardige en innovatieve hardware oplossingen voor digitale communicatie. Dankzij hun zelf ontwikkelde en duurzame oplossingen bieden zij een breed pakket aan digitale communicatie. Denk daarbij aan diensten zoals digital signage, meeting room booking, wayfinding-systemen en zelf service kiosken. Met hun sterke combinatie van prijs, advies, service en ondersteuning maken zij deze producten en diensten voor iedereen toegankelijk!

Wat mag je verwachten

Als jij de juiste vaardigheden en ambitie hebt ontvang je een prima arbeidscontractpakket:

- Een jaarsalaris bij 100% OTE van ca. 90 / 100K
- Prima arbeidsvoorwaarden met o.a. een uitstekende pensioenregeling
- 30 vakantiedagen per jaar
- Een afwisselende en uitdagende fulltime baan van 40 uur per week
- Diverse mogelijkheden om jezelf verder te ontwikkelen en te blijven groeien
- Uiteraard hoort bij deze functie een leaseauto, smartphone en laptop
- En ... een mooie kans om in een internationale organisatie te werken met een ambitieus team van professionals op hun vakgebied.

*Wim Wijnker verstrekt je graag alle details over deze uitdagende Internationale baan!
Hij is bereikbaar op 06 51 18744 of via wim@recruitment4sales.nl*