



JR. / MDR. ACCOUNTMANAGER INSIDE SALES

Utrecht | Rotterdam | Den Haag: 32 / 40 uur per week

FUNCTIE | ACCOUNTMANAGER INSIDE SALES

Heb jij al enige ervaring als Inside Sales, voel je je thuis in de telefonische verkoop en wil je jezelf verder ontwikkelen? Dan is dit een mooie kans voor je!

Voor onze klant, een groot A-merk in hun branche met kantoren door heel NL, zoeken wij een commerciële aanpakker die een kwalitatief gesprek kan voeren. Dit is géén rol binnen een callcenter, hier ga je echt in gesprek met hun klanten en prospects over de zakelijke producten en diensten die zij leveren!

AANBOD | ACCOUNTMANAGER INSIDE SALES

Je komt te werken in de moderne omgeving van een jong en snelgroeiend bedrijf, met een bijzonder prettige werksfeer.

- Een prima marktconform salaris + een optioneel bonus element
- Indien gewenst een auto van de zaak
- Een professionele organisatie, met een winnaars mentaliteit & mensgerichte cultuur
- Een uitdagende functie met bewegingsruimte in je rol
- Diverse opleidings- en trainingsmogelijkheden
- Alle mogelijkheden om door te groeien en jezelf verder te ontwikkelen

KANDIDAAT | ACCOUNTMANAGER INSIDE SALES

Als Accountmanager Inside Sales werk jij graag doelgericht, en hebt naast je professionele houding ook een goed gevoel voor humor.

- Een opleiding óf werkervaring op minimaal MBO niveau
- Minimaal 1 jaar ervaring in een Inside Sales functie
- Bewezen succesvol in de telefonische verkoop van diensten en oplossingen
- Je voelt je thuis in telefonisch contact met bestaande en nieuwe klanten
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- Je bent minimaal 32 uur per week beschikbaar

BEDRIJF

Onze opdrachtgever is een landelijke speler op het gebied van IT en Document Services. Zij helpen organisaties bij het verbeteren van hun document- en informatieprocessen door de inzet van state of the art hardware en slimme software oplossingen. Hun doel is het behalen van een hoge mate van klanttevredenheid, en klantloyaliteit te creëren bij zowel potentiële als bestaande relaties.

Contactpersoon voor deze vacature is Wim Wijnker, hij is als Partner en Recruitment Expert actief in het commerciële IT speelveld en komt graag in contact met je.

Voor al je vragen kan je Wim bereiken via wim@recruitment4sales.nl of op 06 51 187448