

Sales Manager Key Accounts NL & België

Salaris: 80/100K + Bonus 20/30K per jaar

Branche: Printing & Document Management

Functieomschrijving

Voor onze opdrachtgever zoeken wij een Sales Manager Key Accounts die naast het aansturen van een Salesteam ook zelf zijn eigen klanten-set onderhoud en uitbouwt waar mogelijk. Daarnaast weet je ook new business te genereren bij de grotere bedrijven. Jouw focus ligt op de topbedrijven in NL en Vlaanderen, en daarbij weet je een gedreven werksfeer te creëren binnen jouw Salesteam van Key Account Managers.

Jouw profiel

De voorkeur gaat uit naar een ervaren Sales professional uit de Printing branche met een ondernemend karakter. Naast het aansturen van het KAM team ben je een strategische partner voor je klanten en vanuit een adviserende rol zorg je voor de juiste naleving van het opgestelde accountplan. Je bent proactief bezig je business te beheren en uit te bouwen. Daarnaast verzamel je markt-, bedrijfs- en concurrentie informatie om dit te vertalen naar concrete kansen voor de organisatie. In deze functie rapporteer je rechtstreeks aan de CCO.

Wat neem je, naast je persoonlijkheid, mee!

- Minimaal 4 jaar aantoonbare Sales ervaring in de Printing markt.
- Vaardigheid om een Sales team aan te sturen
- Drive om new business Key trajecten op te starten
- Je bent een echte netwerker, maakt makkelijk contacten
- Een analytisch en creatief denkvermogen
- Kennis van bedrijfsprocessen en Document Management software is een pré
- Beheersing van de NL en Engelse taal, Frans is pré.
- Bent woonachtig in Midden / Zuid Nederland of Vlaanderen.

Wat staat er tegenover?

- Verantwoordelijke baan met een uitstekend salaris en prima bonusregeling
- Full-time baan met leaseauto, laptop en telefoon van de zaak
- 25 Vakantiedagen, goede pensioenregeling e.d.
- Training / opleiding voor professionele groei en persoonlijke ontwikkeling
- Gratis gebruik van de gym
- Vrijmibo en diverse incentives
- Een uitdagende kans bij een professioneel bedrijf in de Printing branche

Heb je interesse en wil je meer weten?

Neem contact op met Wim Wijnker via 06 51 187448 of via wim@recruitment4sales.nl