



Vacature: Accountmanager Digital Sales 32 / 40 uur per week

Locatie: Gouda & Remote

Salaris: 3.500,- / 4.000,- bruto per maand + bonus 10K+ per jaar

Onze opdrachtgever bedenkt, ontwikkelt en verkoopt innovatieve software voor verzekerings- en hypotheekadviseurs. Grote kans dat als iemand in je omgeving een hypotheek of verzekering afsluit, dat gebeurt met hun slimme software.

Vanwege hun grote en groeiende aantal klanten en prospects zijn ze op zoek naar versterking van hun salesteam. Wil jij als Accountmanager Digital Sales echt van waarde zijn en bij een organisatie werken die investeert in jou en in de toekomst? Lees dan verder.

Je wordt samen met nog een nieuwe collega zelfstandig verantwoordelijk voor alle klanten, die nog niet door een accountmanager worden bediend. Je zorgt dat ze tevreden zijn en bent daarnaast verantwoordelijk voor cross- en upsell van al hun software oplossingen. Je wordt opgeleid tot (product) specialist in jouw vakgebied.

Wat ga je doen?

- Je hebt dagelijks telefonisch contact met klanten
- Je verzorgt presentaties, inventarisaties en software-demonstraties
- Je neemt verantwoordelijkheid voor het behalen van de commerciële doelstellingen
- Je brengt de markt in kaart, doet veel kennis op van alle producten en volgt salestrainingen
- Je bent dagelijks in contact met beslissers op Directie / Management niveau

Wat krijg je ervoor terug?

- Een prima salaris met uitstekende bonus elementen en arbeidsvoorwaarden
- Je hebt doorgroeimogelijkheden. Je kunt snel stappen maken
- De sfeer is persoonlijk en informeel, met zo'n 50 collega's ken je iedereen
- Er zijn korte lijnen, goede ideeën zetten ze graag meteen om in actie
- Je kunt op kantoor én thuis werken
- Een leuke baan binnen een ervaren Salesteam in een stabiele en snelgroeiende organisatie

Welke kennis en ervaring is gewenst?

- Om deze functie succesvol uit te kunnen voeren is commercieel inzicht belangrijk
- HBO werk- en denkniveau is een pré
- Je bent starter of hebt al enige jaren werkervaring met veel ambitie
- Communicatief vaardig, maakt makkelijk contact en kan je inleven in de situatie van de klant
- Kunt zelfstandig werken én je bent teamspeler

Wil je meer weten? Neem contact op met Wim Wijnker.

Hij is bereikbaar op 06 51 187448 of via wim@recruitment4sales.nl